

## **„Wer führt verkauft“ Beschreibung und Konditionen**

### **Warum ein Orange Concept Training?**

Das Orange Concept **Leadership Training im Vertrieb** unterstützt Führungskräfte und Unternehmer in der Führung ihres Vertriebsteams.

Der Seminarleiter kennt die täglichen Herausforderungen im Vertrieb aus eigener Erfahrung. Er ist ein Moderator, der in konstruktiver Art und Weise die Teilnehmer/Innen auf einem Stück ihres Berufsweges begleitet und ihnen die Zusammenarbeit mit den Kolleginnen/en im Aussendienst erleichtert

### **Unser Alleinstellungsmerkmal? Die Nähe zur Praxis.**

Unsere Teilnehmer bringen Ihre Fallbeispiele ein, Trainieren live in der Gruppe das Gespräch, bekommen Feedback und können das Trainierte sofort anwenden und umsetzen.

### **Wie gehen wir vor?**

Praxisnah erörtern wir die Kennzahlen im Vertrieb. Auf was kommt es an? Worauf sollen wir achten? Wie können wir das Team zu Höchstleistungen motivieren? Unser Orange Concept Gesprächsleitfaden hilft Ihnen dabei auch negative Ergebnisse motivierend und positiv zu vermitteln.

### **Pluspunkte für Sie und Ihr Unternehmen?**

- Motivierte Mitarbeiter
- Bessere Ergebnisse der Verkäufer
- Kennzahlen im Vertrieb werden analysiert
- Dadurch Massnahmen ab- und eingeleitet
- Erfolgreiche und effektive Vertriebsführung
- Klare und zielführende Gespräche im Vertrieb

## Offenes Seminar

**Orange Concept Training**

**1 Tag**

**749,00 € p.P.**

(Firmenintern a. Anfrage, Teilnahme empfohlen für Führungskräfte im Vertrieb)

Alle Honorare verstehen sich zzgl. ges. MwSt. und sind bis 10 Tage vor Seminarbeginn zu bezahlen.

### 1. Leistungen inklusive

- Sämtliche Vorbereitungsarbeiten inkl. Gespräche mit der Geschäftsleitung
- Die umfangreichen Seminarunterlagen
- Anpassung der Themen und Übungen auf den Bedarf des Unternehmens (intern)
- Betreuung der Teilnehmer auch nach dem Seminar
- Nachbesprechung mit der Geschäftsleitung
- Alle anfallenden Spesen der Seminarleiter
- Honorare externer Seminarleiter
- Kaffeepausen, Mittagessen und Getränke

### 2. Leistungen NICHT enthalten im Honorar

- Gesetzliche MWSTR

### 3. Teilnehmerzahl

- Öffentlich und firmenintern min. 6 Teilnehmer maximal 12 Teilnehmer

### 4. Termine

**20.4.2018 - 22.6.2018 - 14.9.2018 - 23.11.2018**